

Доходы и прибыль предприятия.

Доходы:

- Доходы от реализации товаров (работ, услуг) и имущественных прав
- Внереализационные доходы (от долевого участия в деятельности других организаций; проценты, полученные по договорам займа, кредита, банковского вклада, по ценным бумагам и долговым обязательствам и т.д.)

К числу доходов не относится:

- Вклады в уставной капитал
- Средства, полученные по договорам кредита и займа
- Имущество, полученное в форме залога в качестве обеспечения обязательств
- и т.д.

Выручка (доходы от реализации товаров и пр.) – наиболее общий показатель доходов и финансовых результатов деятельности предприятия (включают затраты, связанные с получением прибыли).

$$B = P \cdot Q$$

Финансовые результаты:

- «валовые» – выручка (не учтены затраты)
- «промежуточные» – частично учтены затраты
- «конечные» – налогооблагаемая или валовая прибыль (полностью учтены затраты)
- «чистые» – чистая прибыль (после уплаты налога на прибыль)

EBIDTA - *earnings before interest depreciation tax amortization* - прибыль до вычета процентов на капитал, налогов, суммы износа основных средств и амортизации

Налог на прибыль организаций:

- *Налогоплательщики* – организации
- *Объект налогообложения* – прибыль (доходы, уменьшенные на расходы)
- *Налоговая база* – денежное выражение прибыли
- *Налоговая ставка* – 20%
- *Налоговый период* – 1 год. Отчетный период кв., п/г., 9 мес., год.

Чистая прибыль идет на:

- Дивиденды
- Инвестиции в ОС и ОбС
- Возврат кредитов и пр. заимствований
- Образование резервных фондов предприятия

% по кредитам в общем случае включаются в расходы, уменьшающие налогооблагаемую прибыль.

Нераспределенная чистая прибыль – чистая прибыль предприятия, не распределенная среди акционеров и пр., а направленная на развитие предприятия (инвестиции в ОС и ОбС, образование резервных фондов).

«План прибыли и убытков»:

- Валовые показатели доходов
- Налогооблагаемая прибыль
- Налог на прибыль
- Чистая прибыль
 - за каждый из периодов
 - накопленная

Цели «Плана прибыли и убытков»:

1. определить финансовые результаты
2. показать, что за счет доходов покрываются производственные и пр. текущие затраты
3. определить объем собственного капитала предприятия, который накапливается в результате его деятельности

$$\text{Налогооблагаемая прибыль} = \text{Выручка} - (\text{ТЗ} + \% \text{ за кредит})$$

$$\text{Чистая прибыль} = \text{Налогооблагаемая прибыль} \cdot (1 - \text{налог на прибыль})$$

Показатель	1-й год	2-й год	3-й год	4-й год	5-й год
Выручка от реализации продукции	–	–	1000	2000	2000
Расходы предприятия (ТЗ +% по кредиту)	250	500	750	1500	1500
Прибыль (налогооблагаемая)	-250	-500	250	500	500
Налог на прибыль (24%)			60	120	120
Чистая прибыль	-250	-500	190	380	380
Накопленная чистая прибыль	-250	-750	-560	-180	200
Текущая рентабельность продаж (ВП)	–	–	–	25%	25%
Текущая рентабельность продаж (ЧП)	–	–	–	19%	19%

Рентабельность – семейство показателей эффективности.

$$\text{Рентабельность} = \text{Прибыль} / \text{Объем ресурсов, затрат, продаж, результатов деятельности}$$

$$\text{Рентабельность продаж} = \text{Прибыль} / \text{Валовая выручка}$$

Рентабельность продаж (по ВП) - показатель текущей устойчивости проекта к негативным факторам (падение спроса, цены реализации, рост себестоимости).

$$\text{Рентабельность продаж} = \text{Чистая прибыль} / \text{Валовая выручка}$$

Рентабельность продаж (по ЧП) - анализ возможности постоянной выплаты дивидендов, стабильности доходов по проекту.

Другие виды рентабельности:

- Рент-сть затрат = ЧП / ТЗ
- Рент-сть ОС = ЧП / ОС_{ср.}
- Рент-сть ОФ = ЧП / ОФ_{ср.}
- Общая рентабельность активов = П / А ср. (сред. за период, рассчитываются по правой стороне баланса)
- Чистая рент-сть активов = ЧП / А ср.